

Piyush Gupta: Rising geopolitical risks could create opportunities for Singapore’s IPO environment

# 高博德：地缘政治风险升高 可为新加坡上市环境创造机会

萧维 报道  
tobbysiew@sph.com.sg

地缘政治风险增高，让更多企业寻求在中立经济体上市，加上我国资本市场流通性正逐步改善，可促使区域型企业把新加坡视为上市首选地。

新加坡管理大学董事会主席兼星展集团前总裁高博德，星期二（9月9日）参与《资本市场的未来：驾驭新加坡与全球的变局》座谈会时说，地缘政治风险节节攀高，将为新加坡上市环境捎来利好。

他说：“对中国企业而言，美国已不再是首选地，在伦敦上市也颇不容易，因此企业可能会把注意力转移至新加坡。这是一个难得的时机，我们须要把握地缘政治带来的机会。”

尽管如此，高博德指出，香港、马来西亚、泰国、印度尼西亚等亚洲交易所的竞争力正逐年走高，也有可能对新交所形成威胁。他举例，在2021年至去年之间，我国迎来29宗首次公开售股项目，去年集资额3100万美元（3971万新元），仅是马来西亚同期上市集资规模的约22%。

高博德续指，和马来西亚、泰国、印尼相比，我国的上市企业数量相对逊色。“区域内其他国家都表现得非常好，究其原



高博德（左三）、保得胜（左四）在座谈会上，就地缘政治风险与我国上市环境发表看法与交流。（吴先邦摄）

因，是因为它们拥有非常活跃的散户，为市场带来足够的流动性，进而吸引更多公司上市。相比之下，我国能提供的流动性相对有限。”

新加坡交易所全球业务发起和拓展部主管保得胜（Pol de Win）同样表示对新加坡市场有信心，预计接下来会有更多区域型企业视我国为上市首选地。

他在座谈会上说，如今有越来越多区域型科技公司，当业务足够成熟和达到一定规模，计划进行首次公开售股（IPO）时，新交所会是理想的上市地点。

“若公司完全‘本地化’或只聚焦当地市场，他们自然而然会在相关经济体上市；倘若公司的业务横跨整个区域，我也相信新交所能发挥作用。”

谈及私召车平台Grab、科技公司冬海集团选择到美国挂牌一事，保得胜说，在上市前，这些企业的估值不低于50亿美元，因此自然而然倾向于到美国上市，追寻更高的估值。“若是一家估值仅有20亿至30亿美元的公司，应不会优先考虑美国，而是首选区域内的交易所。”

保得胜也提及，今年7月和8月的一系列上市活动，例如NTT数据中心房地产投资信托、Info-Tech系统公司、康哲药业控股在我国挂牌，是新交所竞争力改善的一项证明。

他说：“我确实相信，未来几年我们会看到更多改善。”

另一方面，说到新加坡金融管理局提振资本市场的措施，高博德认为尽管这措施切中要点，但似乎不足以振兴资本市场。他也认为50亿元证券市场发展计划（EQDP）是个不错的计划，“但与约6000亿美元的整体股市市值相比，这笔资金可能起不到实质作用”。

高博德还建议监管机构，善用科技来强化我国资本市场的效率和竞争力，例如利用监管科技（RegTech）来监测异常交易与风险，或透过区块链技术，提高我国资本市场信息和金融数据的透明度。