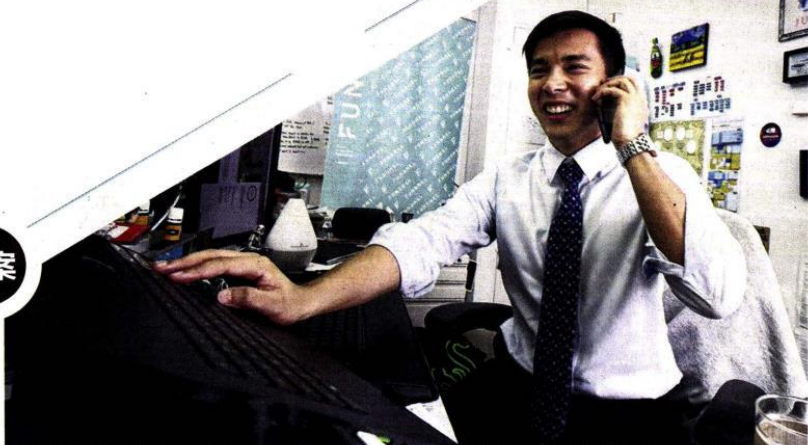


**深化并扩展
国际联系**

- 加强贸易和投资合作
- 设立全球创新联盟
- 加深对海外市场了解

个案



刘文骏在新加坡管理大学求学时，积极参与海外浸濡、实习和社区服务项目，这些经历让他掌握与金融专业相关的知识，也培养重要的软技能。（陈洲庄摄）

积极参与海外浸濡 打下良好职场基础

勇敢挑战自我信念，金融系毕业生刘文骏走出舒适地带，在大学生涯中积极累积海外浸濡、实习和社区服务经验，掌握能实际应用在职场的专业知识和软技能。

27岁的刘文骏两年多前从新加坡管理大学商业管理系毕业，目前在本地一家金融科技公司Fundnei担任投资部主管，协助扩展业务的公司筹集资金。

大学时主修金融的他，从大一起就争取机会到美国

哈佛大学浸濡两个月。浸濡期间，他修读资本市场和新兴市场课程，对印度等新兴市场的兴趣大增。大三那年，他通过校方申请到印度孟买的达达资本（Tata Capital）实习四个月。

“到印度就业的本地人不算多。我起初也有些怯步，但还是决定挑战自己。在本地，接触的人难免来自熟悉的圈子。到了海外，除了适应不同的文化，和你打交道的人可能对新加坡毫无

认识，你须懂得与他们沟通。海外实习让我结识许多新朋友，培养了自立精神和软技能。”

另外，他在大学期间也曾到印度尼西亚民丹岛当义工，教当地乡村小孩英语。

他说，海外经验不仅开拓视野，也让他累积与目前从事的金融业务相关的宝贵知识。“由于见识过开拓业务的公司所采取的成功战略，如今我在评估客户的扩展计划时更得心应手。”

再循环公司进军澳洲成功转型

63岁的沈英忠2009年创办Biomax有机废料再循环公司，公司研发的酶可在24小时内，把动物粪便和厨余等有机废料转化为有机肥料。

公司业务向来以售卖这套技术为主，但沈英忠约四年前与新加坡国际企业发展局（IE Singapore）接洽后，对方指其生意模式易受外在因素冲击，鼓励公司转型。

在企发局介绍下，沈英忠在澳大利亚找到合作伙伴

与转型契机。

他说：“我们和一家宰羊厂合作，他们盖一家工厂，只收象征性租金，并免费提供屠宰后剩下的内脏和粪便。我们再把它们转化为有机肥料，卖给当地农夫。”

如此一来，每天屠宰4、5000头羊的宰羊厂无需付费请人处理废料，沈英忠也有源源不断的原料，转型成为具备研发与生产能力的企业，形成双赢局面。

工厂去年10月投入运作，每天可将15吨废料转化为肥料，预计到今年底就能完全“消化”宰羊厂每天制造的65吨废料。

沈英忠说，中小企业走向国际化困难重重，资金吃紧，对国外市场和行政手续也不了解。“希望政府可多办一些讲座和活动，让我们了解国外市场和发展情况，这样才能鼓励更多企业走出去。”