

工商联合总会：员工难找跳槽率又高 一些中小企业缩减海外业务

去年本地有21%中小企业总营收至少七成来自海外市场，而这个占比在2013年和2012年分别是26%和30%。而海外营收占总营收不到三成的公司比率，从2012年的34%增加到了去年的53%。

胡渊文 报道
yuanwen@sph.com.sg

一些中小企业由于在本地请不到人手，不得不选择缩减海外业务甚至是关闭海外业务，以把重点放在国内市场上。

新加坡工商联合总会（SBF）营运总裁郑嘉顺昨天在新加坡特许会计师协会（ISCA）组织的预算案论坛上，谈到了中小企业面对的困境。

他说，由于本地市场规模小，企业倾向于走出国门发展，但一些企业在本地市场请不到员工，员工流动率又高，因此须要把精力着重放在国内市场，并选择缩小海外业务或退出海外市场。

郑嘉顺指出，去年DP资讯集团（DP Information Group）的中小企业发展调查显示，我国中小企业来自海外的营收占比出现下滑。

去年本地有21%中小企业总营



面对本地人手短缺，企业不得不选择退出海外市场，以把资源集中放在国内市场。

收至少七成来自海外市场，而这个占比在2013年和2012年分别是26%和30%。

而海外营收占总营收不到三成的公司比率，从2012年的34%增加到了去年的53%。

郑嘉顺说，政府鼓励中小企业开拓海外市场，但是国际化并不容易，企业须要具备财力，并且要进行市场调查研究，每个市场的客户需求、法制法规都不同。

来自中小企业的反馈显示，有些企业决定把焦点重新放在新加坡市场，希望能先把本地市场做好，

改善自己的商业模式，再把业务发展海外。

郑嘉顺透露，这么做的中小企业来自多种领域，特别是人力密集的行业。

为了鼓励本地企业国际化，政府在预算案宣布了新的税务优惠——国际业务拓展计划（International Growth Scheme，简称IGS）。合格企业将从合格活动中的新增收入享有10%优惠税率。这项计划将在2020年3月31日到期。

另外，为了鼓励企业通过并购

来扩展业务，政府调整了2010年起实施的兼并收购计划，如将并购津贴从5%调高至25%，但同时也通过把最高并购额降低至2000万元，来更针对较小规模的并购。

新加坡管理大学会计学院教授岑义隆指出，企业要进行并购，关键是这项并购是可行并具备商业意义的，并购计划略微减小了并购的风险。

对于政府预算案推行的计划，郑嘉顺认为，税务优惠计划对于实力比较强的公司比较有益，但盈利不多甚至亏损的企业得益不多。