

两名来自中国，同样是今届新加坡管理大学信息学院的毕业生，回首初到本地时，都经历了求学环境改变的挣扎适应期。如今，曾经内向的他们，一个在学校里参加各类活动，变得活跃能言善道，一个则开始创业。

徐鑫 / 文 (特约)  
受访对象提供图片

刘东宇和徐梦翔是新加坡管理大学(SMU)信息学院今年的毕业生，都有中国背景。

刘东宇是高考后选择来新加坡读大学，她在读大学预科的那半年里恶补英文，重新应对一套全新的考试系统，并要在短期内适应新的学习和生活环境。

徐梦翔从小四开始在本地就读，他更早地面对不适应和没有朋友的孤独，也更早地走出过渡期。如今，曾经内向的他们，一个在学校里参加各类活动，变得能言善道，一个则开始创业。

### 刘东宇： 从社区服务中发现自己的潜力

今年24岁的刘东宇来自中国山东淄博。2009年12月，通过中介，刘东宇来到新加坡，并报考新加坡管理大学。

回想起备考的日子，刘东宇笑着说：“那半年压力还是蛮大的，英文词汇量不够，经常跟室友在公交车上背单词，互相提问，一起奋斗的感觉真好。”

刻苦攻读了半年的预科，刘东宇以2180分位居最高的SAT分数被新大录取，并顺利通过了学校面试。

“预科主要是与国际学生接触，并没有完全接触到SMU。而试前，新大中国学生联合会自发组织帮助预科中国学生模拟面试，培训面试礼仪和应试技巧，很是温暖。”

刘东宇自认是很内向的人，高中三年几乎没交什么朋友，一心学习。“整个大一第一学期，我都在努力适应教学模式。”新大是12-40人小课堂授课，课堂是U型设计，使学生更容易集中精力，教授可以随时走近每一个人，互动性强。

刘东宇所在的信息系统学院，更大的挑战来自做项目，每门课至少有一到两个项目，学院也开设领导力等相关课程，刘东宇参与的第一个项目每组6-10个人，与当地社区接触，去实地调研了解他们的需求，建设程序，解决问题。

这一次，她在团队中只是一个跟随者。“当时在当地没有任何资源，参与感不强。但过程中了解到同龄人的能力有多强，也领会到自己的潜力在哪里。”刘东宇说。

新大要求所有学生除了出色地完成学业，还要完成超过10个星期的实习和超过80个小时的社区服务，包括当地和海外社区服务。

刘东宇选择了更具挑战的海外社区服务。她从一开始参加了以“感恩”为主题的海外社区服务，与同学一起到中国泰安山区的学校去做义工。

第一次做海外社区服务的刘东宇，在分配工作时选择做队长助理。经过这一次的锻炼和经验积累，刘东宇开始主动担当领导者角色，大学四年中做了三个社区服务项目。

刘东宇还积极地参与了新大中国学生联合会，从基层做起，逐渐担任干事和部长，带领成员开展各类活动。“我们继续组织‘模拟面试’帮助新生适应新环境，也安排已工作的学长回校做经验分享，在校学长与大一新生结对，成为互助朋友。”



刘东宇从大一一开始参加以“感恩”为主题的海外社区服务，与同学一起到中国泰安山区的学校去做义工。

## 锻炼出领导力与果敢 被新大改变的 两个“内向生”



刘东宇的父母今年来新加坡见证了独生女儿的毕业典礼。

### 进入新大学生大使团

最让刘东宇感到自豪的是——她这个曾经没有朋友只会学习的内向学生，竟然通过层层考核，进入了新大学生大使团。

新大学生大使与学校学生管理办公室直接联系，代表新大接待外宾，分享学习生活经验，让外来贵宾更好地了解新大。

“进去后发现身边的人太优秀了，开始也会有压力。在情商测试中，20个人有15人是属于外向型，只有5人是内向型，而我是内向中分数最低的。”学生大使团须接受大量的培训，刘东宇在培训和实践中学习沟通技巧，学习与各种层次的人交流。

刘东宇的父母今年来新加坡见证了独生女儿的毕业典礼。“这是我爸妈第一次来新加坡。我家里的条件一般，大学四年我拿了3个奖学金，学校给我很多机会，我边学习边工作，大大减轻了家庭的负担。”

毕业后，刘东宇选择了DFS提供的工作机会，成为一名业务分析师。

刘东宇与高中同学交流，她感觉大家谈论的多是未来五年计划，话题中多围绕如何安稳下来，买房买车结婚等等。“海外留学让我越来越独立，我要多体验多磨练，安稳的话好像离我还远。”



徐梦翔想做财富和价值的创作者，自己创造会有成就感。

### 徐梦翔： 喜欢思考生意的每个环节

25岁的徐梦翔为永久居民，来自中国厦门，目前在新加坡管理大学信息系统学院读研究生。课余时间他与同学一起搞互联网创业。

徐梦翔的父母很早就在新加坡的一家石油化工公司工作，9岁那年他第一次来新加坡与父母团聚，假期结束后他渴望留在父母身边。由于是临时起意，如何快速找到一所学校成了家里最大的难题。“我们申请了小学，按照当时的规定，中国学生要降级一年。可当年我申请的三年级没有学籍，校长让我破格跟读四年级。这样一来，我就没有耽误一年。”入学后，徐梦翔发现自己的英语的确与本地学生有很大差距，小四这一年都在拼命追赶英语。

“我小学那三年都处于挣扎期，也没什么朋友，就只用心地读书。”努力终有收获，小六会考后，徐梦翔升入立化中学。

这时，徐梦翔才真正融入到新加坡学生中。“学习能跟上主流，不必拼命追赶了，状态稳定。在班上与同学关系很好，有了很多朋友。现在我们还常联络，经常一起玩。”徐梦翔说。这与家庭条件的改善也有很大关系。“小学时，一直跟父母租房住。中学后，家里买了房子，感觉终于有个像家的地方了。”

中学时期，徐梦翔开始读一些关于财富和公司的书籍，萌生要自己开公司创造财富的念头。升入初学院后，徐梦翔喜欢上了电脑，决定大学要读电脑专业。“报考时觉得SMU比较特别，商科强，商业网络广，注重应用。”

### 当兵的宝贵人生经验

徐梦翔觉得当兵的两年经历是他最宝贵的人生经验。当兵期间他被送去海岛训练，这让他结交了更多不同种族、不同背景的新加坡朋友。完成国民服役后，徐梦翔进入新加坡管理大学修读信息系统管理学士。在大学，他开始参与各种团队项目，逐渐领会到团队协作的重要性。

“因为我比较内向，开始时不想做领导者，但专业上又较优秀，有时必须要我做决定，就逐渐学着做领导者，推动团队向正确的方向走。”

除了在大学里学习，徐梦翔大部分时间是在网络上自学。“我的学习没有国界的障碍，我从兴趣出发，搜索、阅读、学习，也在网络上读其他人成功的创业故事和网络公司创办人的心得。”徐梦翔说，只要有创业的心，留心这个圈子的活动和人事，大家就会互相影响。

他大学四年一直在不停地尝试，参与朋友的创业公司，自己写计划书。大三时，徐梦翔自己做了“漂洋箱”项目。从前期做市场调查，到去台湾考察、找投资人，每个环节他都全力以赴。

“漂洋箱”是欧美已经比较成熟的休闲养生项目，利用高浓度的生理盐水产生的浮力支撑人漂浮在水面上，箱体本身具有隔音的效果，人躺在里面完全放松，起到减压养生效果。

“后来决定继续读硕士，推迟了计划。我觉得做与自己专业相关的技术型创业项目，会更有优势。”

谈起创业，徐梦翔打开了话匣子，兴致勃勃地介绍他的创业点子。从“网络追思馆”到“高端虚拟助理”，他分析着未来发展趋势，并寻找商业定位和模式。

### 面临就业和创业抉择

徐梦翔在信息系统管理学士课程结业后，也面临就业和创业的双重抉择，也曾纠结过。在打工和给其他公司做项目的过程中，发觉自己更喜欢思考生意的每个环节。

在他看来，就业与创业是思维上的不同。“打工是想自己的文凭和资历值多少钱，创业是想自己的能力和策略能创造多少价值，我想做财富和价值的创作者，自己创造会有成就感。”

徐梦翔是个话不多的人，在他看来内向的力量来自于诚恳。“因为表达得不多，所以每讲的一句话都比较重要。”他说，面对投资人时说的话要到位，一针见血；而对顾客时可能会弱，销售能力没那么强，会找销售方面厉害的同学合作，互相配合。