

Publication: Zaobao Online

Date: 24 March 2019

Headline: Building a business after high school and inventing a backpack that reaped a million in turnover 高中毕业就创业 制万用背包营业额百万

Building a business after high school and inventing a backpack that reaped a million in turnover 高中毕业就创业 制万用背包营业额百万



曾欣仪（左）和许峻傑一起构思出“万用背包”。（受访者提供）

23岁狮城女郎设计“万用背包”，一个月内众筹到6万元成功创业，首次发行5万个背包，营业额就破百万元。

本地背包品牌Bow For Bold的其中一名创办人曾欣仪（23岁）在高中毕业后，开始着手设计一个万用背包，希望能将运动鞋，笔记型电脑和所需品纷纷装入包内。没有设计背景的她，当时通过补习中心老板介绍了设计大专毕业的许峻傑（31岁），和她一起构思背包款式。当时，曾欣仪主要画了一些2D设计，便拿到美芝路找人做一些样板。她叙述，那时因资金有限，找了外国厂商订做了1000个背包，在一些健身房和店面售卖，没想到短短3个月内售完。

“当时我对卖东西的价格和销售策略不是特别在行，从那三个月的销售额中并没有赚到很多，仅够抵消进货的费用，但这是一次很好的学习经验，也从中发现其实大家挺喜欢这类包款。”



年纪轻轻的曾欣仪就凭着一个念头，成功创业。（受访者提供）

Publication: Zaobao Online

Date: 24 March 2019

Headline: Building a business after high school and inventing a backpack that reaped a million in turnover 高中毕业就创业 制万用背包营业额百万

曾欣仪在接下来的一年内不断改良之前的包款，制作无数的样板。她于2017年5月在网络众筹平台Kickstarter用了30天，成功筹得6万元，推出Quiver万用背包。

她透露，目标是希望可以筹得1万5000元，谁知在12个小时内就达成目标，首次发行5万个背包，营业额就已经破百万元，这对她来说就像达到一个里程碑，是她创业从未预计过的佳绩。

去年11月发起众筹时，她用45天筹得7万4000元，目前每天会接到订单，属不错的业绩。她也和健身中心Anytime Fitness、星展银行和新加坡管理大学合作，在几个地方售卖Quiver万用背包。如今，这款背包每个售价97元。

延迟上大学

为创业延迟一年上大学，父母曾反对甚至不给她零用钱，她就到快餐店打工赚钱，独自飞到中国找制造商。

19岁那年，曾欣仪已收到大学录取通知书，但已有创业念头的她，决定延迟一年上大学。

她叙述，父母不看好她的创业理念，认为高中毕业证书不能有任何作为，要她快点去念书，甚至直接不给她零用钱，希望可以让她回心转意。

她决定不放弃，到快餐店打工，自给自足。在做好背包样板后，曾欣仪更是独自一人飞往中国，找寻适合的制造商。

第一次出国的她表示：“那时候我为了省钱，从广州搭火车到厦门，而落脚歇息处有很多男生，我相信如果我父母知道的话，应该会更极力反对。”

创业历程成老师教材

如今大学念企业系，她的创业历程还成为老师的教材。

曾欣仪目前是新加坡管理大学商学院的大四生。她受访时说，当教授和朋友知道她的创业情况，都觉得不可思议。教授更是在“企业家”的课堂上，以她的例子充作案例分析。同学时不时也会用她的生意作为写作题材。